

График учебного процесса по программе профессиональной переподготовки
«Менеджер по продажам в АПК»
в 2026 году

Начало	Окончание	Неделя	Дисциплина
24.02.2026	06.03.2026	2	Маркетинг торговли.
10.03.2026	20.03.2026	2	Организация и технология продаж.
23.03.2026	10.04.2026	3	Психология продаж.
13.04.2026	24.04.2026	2	Документационное сопровождение процесса продаж. Бухгалтерские программы.
27.04.2026	13.05.2026	2,5	Особенности продаж на b2b-и b2c-рынках и в сфере услуг.
27.04.2026	13.05.2026		Тендерные продажи и государственные закупки
14.05.2026	27.05.2026	2	Нормативно-правовые основы деятельности менеджера.
28.05.2026	02.06.2026	1	Управление дебиторской задолженностью
	03.06.2026		Итоговая аттестация